

2021



НОВОСТИ ТОПЛИВНОГО РИТЕЙЛА

ИТОГИ ОКТЯБРЯ



В текущем выпуске мы обращаем Ваше внимание на стремление к устойчивому развитию в качестве одного из факторов, влияющего на цепочки поставок.

Тренд на устойчивое развитие получил широкое распространение около 10 лет назад, когда цена на нефть превысила 100 долларов за баррель, а обсуждение концентрации CO₂ в атмосфере переместилось из научных лабораторий в залы заседаний. Расширение диалога по вопросам воздействия бизнеса на окружающую среду стало позитивным событием. Однако основным принципом устойчивого развития – оптимизация использования ресурсов – всегда заключался в минимизации затрат и максимизации финансовых показателей.

По некоторым оценкам 40 % (36 триллионов долларов США) мирового дохода генерируется предприятиями, которые считают затраты на энергию и источники энергии стратегически важными для своих производственных циклов. Из них 27 % предприятий относятся к энергоемким отраслям промышленности, где затраты на электроэнергию составляют более 5 % их производственного цикла. Учитывая масштаб этих цифр, улучшение энергопотребления даже на 2% может привести к сокращению затрат на 30–50 миллиардов долларов.

Мониторинг энергопотребления на протяжении всего производственного цикла для одной единицы товара предоставляет данные о затратах на сырье и энергию. Обладая такими знаниями, можно принимать стратегические решения о том, в какое время суток производить продукт (когда потребление энергии является самым дешевым) и когда покупать дополнительную энергию для производства массовых заказов данного продукта. Здесь предприятия могут использовать интегрированные инструменты прогнозирования погоды, чтобы понять, когда покупать дополнительную, более дешевую возобновляемую энергию на рынке обмена энергией, и даже модульно организовать производство, чтобы максимизировать энергетический потенциал данной производственной линии. Это особенно актуально для высокоэнергоемких отраслей промышленности.

Джонкуил Хакенберг, руководитель департамента устойчивого развития и реагирования на изменение климата в PA Consulting: «Эти концепции, которые всего десять лет назад казались бы фантастикой, стали стандартом в мире, где виртуальные покупки стали нормой. Предприятиям уже недостаточно производить тысячи одинаковых продуктов. Покупатели теперь ожидают персонализации, которая в некотором смысле является возвращением к истокам производства – сродни кузнецу, создающему лезвие плуга для фермера, оборудование которого он хорошо знает, – но в огромных масштабах и почти в реальном времени».

Чтобы обслуживать требовательных клиентов завтрашнего дня, предприятия должны использовать свои данные таким образом, чтобы они не только выполняли заказы, но и оптимизировали использование ресурсов и поддерживали затраты на персонализацию в соответствии с их ожиданиями. Те, кто это сделает, не только помогут окружающей среде за счет снижения энергопотребления, но и порадуют акционеров за счет увеличения стоимости предприятия.

Настоящее издание является некоммерческим, издается в познавательных целях.
Все права авторов представленных материалов защищены.

Содержание:

Аналитика топливно-энергетического комплекса

- 03 Forbes спрогнозировал энергетическую катастрофу в Европе из-за «зеленого перехода»
- 05 Газпром водород: транспортировать метано-водородную смесь не рентабельно
- 06 Рейтинг доверия АЗС
- 08 Нефтегазовые доходы России в 2021 г. могут вырасти на 70%
- 10 Австралия ищет возможность поставить на паузу свои климатические обязательства
- 12 Китай подписал три терм-контракта на поставку американского СПГ
- 13 Саудовский принц призвал нефтяников к осторожности из-за ситуации с COVID
- 14 Польский политик заявил, что энергетический кризис в Европе – доказательство безумия ряда климатических целей ЕС

Развитие розничной сети АЗС

- 15 ЛУКОЙЛ заручился поддержкой Татарстана в расширении здесь своей сети АЗС
- 16 Новак заявил, что кабмин займется балансировкой рынка независимых АЗС
- 18 «Башнефть» продает 187 АЗС за 28,85 млрд рублей
- 19 «ОККО» ведет переговоры по покупке «Коло». Зачем сети автозаправочные магазины совладельца АТБ
- 21 Aramco, Total запускают первые две станции
- 22 «Роснефть» запустила программу развития НПЗ в Индии стоимостью \$750 млн
- 23 На Сахалине подготовят проект для выпуска бензина из газового конденсата
- 25 На заправках Калифорнии растет предложение био-СУГ

Переформатирование розничной сети АЗС

- 26 В Вологодской области открылась интерактивная АЗС «Газпромнефть»
- 28 Shell увеличивает количество принадлежащих компании АЗС в США
- 29 «Роснефть» продала «хвосты» на Сахалине, в Оренбурге, Нягани и Коми
- 30 Jio-bp запускает свою первую мобильную станцию в Индии
- 31 Shell строит зарядный центр для электромобилей
- 32 Кому не капает: как решить проблемы независимых АЗС

Инновации топливно-энергетического комплекса

- 36 О, майн газ
- 38 Александр Лукашенко: Беларуси нужны электромобили!
- 39 ABB запустили самую быструю электрозарядку на рынке
- 40 GripHero на пистолете TPK повышает безопасность клиентов
- 42 7-Eleven появится в Индии
- 43 Toyota планирует использовать новейшие солнечные батареи в своих автомобилях
- 44 «КазМунайГаз» запустит первую водородную АЗС в Казахстане

Forbes спрогнозировал энергетическую катастрофу в Европе из-за «зеленого перехода»

Курс на переход на экологически чистые источники энергии может привести Европу к энергетической катастрофе уже этой зимой, пишет Forbes.



По мнению журналиста издания Дэвида Блэкмона, рекордный рост цен на газ может спровоцировать переход тепловых электростанций на нефть или уголь, а это, в свою очередь, также приведет к их удорожанию — стоимость газа в пересчете на баррель нефтяного эквивалента уже сравнялась со стоимостью нефти в Японии, Южной Корее и большей части Евросоюза. Более того, Bloomberg со ссылкой на докладную записку Bank of America пишет о возможности роста цены нефти до \$100 за баррель. В то же время в Европе на фоне «зеленого перехода» многие угольные электростанции были, как следует из статьи, «преждевременно» закрыты, что осложняет попытки компенсировать рост цен на газ. «Это всего лишь еще один пример преждевременного и откровенно иррационального выбора энергии, который правительства — включая США — делали в последние несколько лет, пытаясь ускорить этот «энергетический переход», вынуждая заменять надежные, высокоэффективные энергоносители», — говорится в статье.

■ В то же время, как отмечается в материале, даже если в Европе расконсервируют все угольные электростанции и обратятся к России — единственному подходящему источнику угля, то поставок из нее все равно уже не хватит, чтобы исправить ситуацию. Другой же потенциальный поставщик — США — сам находится в похожей ситуации, так как также запускает «зеленый переход» в рамках соответствующей политики администрации Джо Байдена и сам уже претерпел этой зимой энергетический кризис в Техасе. ■

Рекордный рост цен на газ в Европе продолжается с августа, когда в середине месяца впервые в истории он достиг отметки в \$600 за тысячу кубометров. С тех пор она выросла вдвое, и 2 октября был зафиксирован новый рекорд — газ подорожал выше \$1200 за тысячу кубометров. Рост цен происходит на фоне падения ветрогенерации электричества, приближения начала отопительного сезона, рекордно низкого объема газа в хранилищах и неопределенности с запуском газопровода «Северный поток — 2». «Газпром» же в начале августа не стал бронировать допмощности газопровода Ямал — Европа через Польшу на IV квартал, а также на первые три квартала 2022 г. поквартально.

В том же месяце произошла авария на газовом заводе компании в Новом Уренгое, и прокачка топлива по газопроводу в ЕС значительно упала. В конце сентября «Газпром» не стал бронировать на аукционе дополнительные мощности по транзиту газа через Украину на октябрь.

Президент России Владимир Путин считает, что ситуация с рекордным ростом цен на газ в Европе обусловлена политикой Еврокомиссии по либерализации газового рынка ЕС с упором на биржевые механизмы торговли. В то же время группа депутатов Европарламента посчитала причастным к росту цен на газ «Газпром». В российской компании назвали подобные обвинения абсурдными и неоднократно заверяли в выполнении всех своих обязательств.

vedomosti.ru

Газпром водород: транспортировать метано-водородную смесь не рентабельно

Учитывая технические и экономические параметры, транспортировка природного газа и затем производство из него водорода – пока оптимальная схема.



Водород выгоднее производить в местах его потребления, соответственно оптимальнее выбирать территории для размещения производства ближе к крупному потребителю. Об этом заявил генеральный директор Газпром водород К. Романов на Петербургском международном газовом форуме (ПМГФ). По его мнению, проще и менее затратно транспортировать природный газ и на месте производить из него водород.

Так, К. Романов считает:

- транспортировка метано-водородной смеси уже на этапе предварительных проработок признается нерентабельной;
- при транспортировке растворенного водорода в толуоле – это всего 10% водорода, а остальное – растворитель;
- стоимость получаемого электролизом из воды зеленого водорода не имеет тенденции к удешевлению.

Технологии для транспортировки водорода будут ключевыми для развития глобального рынка.

Однако есть условия, которые выступают препятствием:

- сжиженный метан транспортируют при температуре -160°C ;
- сжиженный водород – при более -350°C ;
- при высоком давлении происходит эффект наводороживания металла (прежде всего места сварки труб); учитывая накопительный эффект, сосуды могут подвергаться охрупчиванию и даже стресс-коррозии.

К. Романов подчеркнул, что транспортировка природного газа и затем производство из него водорода представляется наиболее оптимальным вариантом. Хотя не исключены энергозатраты на месте производства, которые, впрочем, легко компенсируются за счет ВИЭ. Кроме того, топ-менеджер оценил инициативу Еврокомиссии по водородному каркасу. Он отметил, что при транспортировке чистого, 100% водорода она, действительно, имеет смысл:

- сжигание смесей, с климатической точки зрения, не имеет большого смысла, потому что сокращение, если добавить 10% или 20% водорода, будет незначительным;
- с экономической точки зрения, разбавлять дорогой продукт не имеет смысла, потому что сложно его потом монетизировать обратно;
- создание инфраструктуры для транспортировки по стоимости соизмеримо с инвестициями в производство водорода;
- стоимость электролиза вряд ли снизится в будущем, а значит водород из газа будет иметь преимущества по отношению к зеленому водороду.

neftegaz.ru

Рейтинг доверия АЗС

Компания «Ромир» представляет четвертый уникальный рейтинг деловой репутации брендов, представленных на территории России.



Имеющиеся у «Ромир» данные позволяют сравнить динамику индекса доверия начиная с 2012 года.

Рейтинг известности брендов АЗС

В этом году рейтинг известности возглавили «Лукойл» (знают эту компанию 90% респондентов), «Роснефть» и «Газпромнефть» (81%). Четвертое и пятое места поделили «Татнефть» и «Shell» (по 59%). Далее в рейтинге следуют «ТНК» (56%), «Сибнефть» (55%) и «Башнефть» (54%), ВР (43%). Замыкают список «Трасса» (33%) и новичок (в сравнении с другими сетями) рынка «ОПТИ» (31%).

Исследование известности брендов АЗС показало, что лучше других разбираются в брендах мужчины 25-44 лет и водители автомобилей, проживающие в городах с численностью населения свыше 1 млн человек, а также респонденты с высоким доходом. Индекс доверия к брендам АЗС

Индекс доверия основывается на разнице между долями респондентов, положительно и отрицательно относящихся к конкретному бренду. Индекс доверия отражает уверенность потребителей в целостности, силе и честности бренда.

По результатам расчета индекса доверия россияне лидерами рейтинга стали «Лукойл» (84 п.п.), «Газпромнефть» (79 п.п.) и «Роснефть» (76 п.п.). Четвертую строчку заняли АЗС «Shell» (71 п.п.).

Средний уровень доверия аудитории (ниже 70 п.п.) был отмечен у сетей «Татнефть» (66 п.п.),

«ВР» (65 п.п.), «Сибнефть» (65 п.п.), «Башнефть» (64 п.п.), «ТНК» (64 п.п.), «Трасса» (56 п.п.) и «ОПТИ» (55 п.п.).

Более высокий уровень доверия ко всем перечисленным брендам был отмечен среди респондентов с доходом выше среднего и у активных пользователей АЗС, которые заправляются несколько раз в неделю.

Накопленные данные исследований в компании «Ромир» позволяют проследить динамику индекса доверия в сравнении с показателями 2012 года (кроме сети «ОПТИ», которая в 2012 году не анализировалась).

Результаты показали рост доверия к большинству сетей АЗС. Наиболее заметная положительная динамика наблюдается у «Газпромнефти» (+8 п.п.) и «Лукойла» (+7 п.п.). У АЗС «Трасса» и «Сибнефть» этот показатель остался на прежнем уровне. «ТНК» за восемь лет потеряло несколько процентных пунктов (-3 п.п.).

«Мы на протяжении многих лет отслеживаем индексы заметности и доверия брендов на различных рынках и понимаем, насколько важно видеть изменения и тенденции деловой репутации на ежегодной основе. Это касается абсолютно любого рынка, где продукт потребляется ежедневно, а репутация стоит на первом месте наряду с предоставляемым качеством.

Хотим отметить, что сети АЗС не стоят на месте, а развиваются, укрепляя положительную динамику доверия потребителей, особенно среди активных пользователей АЗС, которые как раз и имеют возможность более критичного оценивания благодаря частым посещениям заправочных станций», – комментирует результаты исследования директор по работе с ключевыми клиентами «Ромир» Людмила Фукова.

Ранее мы публиковали результаты исследования уровня доверия и узнаваемости брендов российского банковского, страхового и аптечного рынка.

Методология

Исследование проводится по международной

методике GRI (Global Reputation Index), применяемой по всему миру.

Для изучения репутации основных игроков российского рынка АЗС участников исследования попросили отметить в анкетах, какое мнение у них сложилось о компаниях, включенных в рейтинг: положительное, отрицательное или же они не знакомы с компанией и продукцией.

■ В исследовании приняли участие 1500 респондентов. Выборка репрезентирует городское население и структуру жителей РФ по полу, возрасту, федеральным округам и типу городских населенных пунктов свыше 100 тыс. жителей. Для анализа динамики использованы данные исследования «Ромир» 2012 года, проведенного по идентичной методологии. ■

romir.ru

Нефтегазовые доходы России в 2021 году могут вырасти на 70%

В 2021 году поступления в российский бюджет от нефти и газа могут составить порядка 9 трлн руб. или около 125 млрд \$. США.



В 2021 году нефтегазовые доходы российского бюджета и внебюджетных фондов могут вырасти почти на 70% по сравнению с 2020 года на фоне высоких цен на нефть и газ. Международное рейтинговое агентство Fitch анонсировало Прогноз суверенного кредитного рейтинга России – факторы, влияющие на суверенный рейтинг России и макроэкономический прогноз.

Для властей РФ цены на нефть и газ чрезвычайно важны, поскольку нефтегазовые доходы госбюджета составляли в последнее время около 30%.

В 2018 году нефтегазовые доходы составили 9,018 трлн руб./год, но за 2 последующих года доходы бюджета РФ от нефтегаза сократились почти на 3,8 трлн рублей!

Это вынудило власти РФ снизить доходную и расходные части бюджета.

Данные Минфина РФ указывали на снижение доли нефтегазовых доходов в структуре доходов бюджета РФ и сокращение доходов в целом:

- в 2019 году доходы бюджета – 20,189 трлн руб., из которых 7,924 трлн руб. (39,3%) – нефтегазовые доходы.
- в 2020 году, когда пандемия COVID-19 обрушила спрос на энергоносители
- нефтегазовые доходы упали на 33,9%, до 5,235 трлн руб,

- бюджет – 18,719 трлн руб., доля нефтегазовых доходов снизилась до 28,0%;
- в федеральный бюджет на 2021 год заложен прогнозируемый общий объем доходов федерального бюджета в сумме 18,765 трлн руб.

Аналитика Fitch на 2021 год:

- поступления в бюджет РФ от нефти и газа могут составить порядка 9 трлн руб. или около 125 млрд долл. США;
- это на 50 млрд долл. США (на 70%) больше, чем в 2020 году, и примерно на 40 млрд долл.

США больше, чем могло бы быть, если бы макроэкономические параметры соответствовали бы ожиданиям на начало 2021 года:

- средняя цена нефти ожидалась на уровне 45 долл. США/барр.,
- экспортная цена газа – 200 долл. США/1000 м³.

То есть нефтегазовые доходы бюджета РФ в 2021 году вернулись на уровень 2018 года. Любопытно, что при нынешнем бюджете нефтегазовые доходы составят около 50%. Россия еще плотнее села на нефтегазовую иглу.

Нынешняя оценка уровня доходов России от продажи углеводородов на 2021 год учитывает среднегодовой уровень цены на нефть сорта Brent в 70 долл. США/барр. (43 долл. США/барр. в 2020 году) и среднегодовую экспортную цену Газпрома в 320 долл. США/1000 м³ (143 долл. США/1000 м³ в 2020 году).

Нефтегазовые доходы в 2021 году очевидно превысят уровень 2019 года, когда они составили около 120 млрд долл. США.

Сейчас, казалось бы, можно увеличить доходы граждан и поднять уровень их благосостояния, образования и тд.

Но пока власти лишь снижают расходы на социалку, увеличивая на военку.

Печально, что рост госдоходов еще в большей степени будет зависеть от поступлений от добычи и экспорта нефти и нефтепродуктов – около 75–80% от общего роста доходов. Вклад газа, несмотря на взрывной рост цен на спотовом рынке, будет скромнее – около 20–25%.

В общем объеме нефтегазовых доходов доля газа останется примерно на уровне 20%, т.е. бюджет будет по-прежнему намного больше зависеть от цен на нефть, чем цен на газ. Это связано с тем, что значительная часть экспорта газа привязана к цене нефти, кроме того, большая часть добываемого в России газа потребляется внутри страны.

Бюджет был сверстан с дефицитом 2,76 трлн руб., или 2,4% ВВП, однако на фоне более высоких, чем ожидалось, цен на нефть, в июне министерство улучшило прогноз дефицита до 1,0% ВВП.

 **Однако благодаря высоким ценам на нефть и быстрому восстановлению экономики, обеспечивающим опережающие поступления, Россия скорее всего завершит 2021 год с профицитом бюджета.** 

neftegaz.ru

Австралия ищет возможность поставить на паузу свои климатические обязательства

Австралия должна включать «оговорки» в любое соглашение по нулевым выбросам парниковых газов. Это позволит ей приостановить выполнение своих обязательств по борьбе с изменением климата в случае негативного воздействия на региональные сферы экономики, передает Bloomberg со ссылкой на заявление одного из членов правительства.



Заявление министра, представляющего интересы австралийских граждан, проживающих в сельской местности, подчеркивает проблемы, стоящие перед премьер-министром Скоттом Моррисоном накануне климатического саммита COP26, который прошел 31 октября в Глазго (Шотландия).

«Мы хотим, чтобы экономический эффект в регионах был нулевым, — заявила министр регионального развития Бриджит Маккензи. — И мы хотим, чтобы это было гарантировано». Австралия, один из крупнейших в мире экспортеров ископаемого топлива и один из главных производителей парниковых газов на душу населения, не имеет механизма, позволяющего заставить загрязнителей платить за выбросы. Дело в том, что часть правительства Моррисона стремится защитить местную угольную промышленность, а сам премьер до сих пор отказывался поддержать полную декарбонизацию страны. Несмотря на то, что его все активнее призывают усилить политику по сокращению выбросов парниковых газов к концу

текущего десятилетия, австралийский премьер заявил, что нулевые выбросы к 2050 году «всего лишь амбиции».

В преддверии следующего заседания законодателей коалиции, назначенного на следующую неделю, комментарии Маккензи показывают, что некоторые чиновники Австралии хотят поставить экономику страны выше глобальных проблем, связанных с изменением климата. Они настаивают на создании законодательно утвержденного механизма оценки социально-экономического последствий, связанных с борьбой с изменениями климата, который бы постоянно отслеживал воздействие стратегий сокращения выбросов на сельские районы.

«Одним из механизмов создания перспективных рабочих мест в регионах в соответствии с обещанием Глазго является внесение оговорок, защищающих регионы, — заявила Бриджит Маккензи. — Это позволило бы Австралии показать миру, что мы внесем свой вклад [в борьбу с климатическими изменениями]. Но если этот процесс отрицательно скажется на наших региональных сообществах, мы как суверенное государство имеем право нажать на кнопку «Пауза»».

Тем временем деловые круги Австралии активно призывают к более активным действиям в борьбе с изменением климата. В отчете, опубликованном в минувшую субботу Деловым советом Австралии (BConfA), говорится, что сокращение углеродного загрязнения на 50% к 2030 году по сравнению с уровнями 2005 года было достижимо, и что это намного превышает обязательства Австралии сократить выбросы на 26–28%, которое Канберра взяла на себя в соответствии с Парижским соглашением.

■▨▨ Как сообщал enkorр,
этой весной японско-
австралийское
совместное предприятие
начало тестовое
производство водорода
из бурого угля.
Бурый уголь считается
самым низким
сортом угля из-за его
относительно низкой
энергоёмкости. Он
используется как
топливо на некоторых
из самых грязных
электростанций
Австралии. ■▨▨

enkorр.ua

Китай подписал три терм-контракта на поставку американского СПГ

Китай заключил три крупных сделки по сжиженному природному газу (СПГ) с американским экспортером Venture Global LNG. Таким образом вторая по величине экономика мира стремится гарантировать себе долгосрочные поставки СПГ в условиях взлета цен на газ и дефицита электроэнергии на внутреннем рынке, пишет Reuters.

Согласно документам, размещенным на сайте Министерства энергетики США, соглашения с китайским государственным нефтяным гигантом Sinopec включают в себя два 20-летних контракта общим объемом поставок 4 млн т СПГ в год.

Благодаря этим сделкам завод Venture Global в Плакеминесе (штат Луизиана) будет иметь экспортную мощность до 20 млн т в год. Эти сделки удвоят импорт Китая из Соединенных Штатов, которые в прошлом году заняли шестое место среди поставщиков СПГ с объемом поставок в 3,1 млн т.

■ **Обе 20-летние сделки являются договорами купли-продажи, в которых не указывается, когда начнутся поставки. Сообщается, что они были подписаны в прошлом месяце. Один из контрактов рассчитан на поставку 2,8 млн т СПГ в год, продаваемых на условиях франко-борт (FOB), другой — на 1,2 млн т в год, продаваемых на условиях поставки на месте без разгрузки (DPU).** ■

Venture Global также подписала третью сделку с Unipet, торговым подразделением Sinopec, о поставке 1 млн т СПГ в год со своей перевалки Calcasieu в течение трех лет, начиная с 1 марта 2023 года. Об этом свидетельствует отдельный документ, опубликованный на сайте Минэнерго США.

В письме от 1 октября Venture Global заявила, что увеличила годовые поставки для польской PGNiG в рамках долгосрочной сделки примерно до 4 млн т с примерно 2,5 млн т в год с завода Plaquemines.

Другой завод американской компании — Calcasieu Pass мощностью 10 млн т в год, который начнет производство СПГ в тестовом режиме в конце 2021 года, имеет 20-летние контракты купли-продажи СПГ с Shell, BP, Edison S.p.A., Galp, Repsol и PGNiG.

enkor.ua

Саудовский принц призвал нефтяников к осторожности из-за ситуации с COVID

Странам ОПЕК+ рано расслабляться и думать об ускоренном повышении нефтедобычи. Пандемия еще не закончилась, о чем свидетельствует недавно объявленный локдаун в Москве, заявил в интервью агентству Bloomberg министр энергетики Саудовской Аравии принц Абдулазиз бен Сальман. Об этом передает «Интерфакс».

«Нам нельзя недооценивать ситуацию, у нас все еще пандемия COVID-19, — ответил он на вопрос о спросе на нефть в 2022 году — Все еще есть локдауны, один из них в Москве, был объявлен два дня назад. Все еще ограничено использование керосина. Я не говорю, что ситуация такая же сложная, как раньше... но нам нужно быть осторожными и трезво оценивать ситуацию».

■ Комментируя возможность увеличения нефтедобычи, чтобы хотя бы довести уровень исполнения сделки ОПЕК+ до 100%, а не 115%, то есть более существенного ограничения добычи, чем планировалось, Абдулазиз бен Сальман сказал: «Нам все еще нужно многое сделать». ■

«Сравните траекторию 2022 года и то ежемесячное увеличение добычи на 400 тыс. б/с каждый месяц до сентября 2022 года [которое запланировано ОПЕК+], без учета возможного



увеличения добычи в таких странах, как Иран и Венесуэла. Поговорите с экспертами, и они вам скажут, что к концу 2022 года ожидается огромный рост коммерческих запасов нефти. Это реальность, а не цифры. Это восемь источников информации, не только МЭА или ОПЕК», — сказал принц.

Однако, по его словам, даже если увеличивать добычу, нужно понимать, для чего. Министр отметил, что объем угля или газа, который может быть замещен мазутом или нефтью, ограничен. Ранее он говорил о разных оценках такого потенциального спроса на нефть в диапазоне 400–600 тыс. б/с.

Министр нефти Нигерии Тимипре Силва также заявил агентству Bloomberg, что ОПЕК+ должна противостоять призывам увеличить нефтедобычу быстрее и больше, чем запланировано, до тех пор, пока ситуация с коронавирусом не стабилизировалась.

enkor.ua

Польский политик заявил, что энергетический кризис в Европе – доказательство безумия ряда климатических целей ЕС

Я. Качиньский заявил, что повышение цен на газ в Европе связано с действиями России, и это серьезно меняет ситуацию с энергетической безопасностью в Европе.

Энергетический кризис в Европе – свидетельство безумия части климатических целей Европейского союза. Такое заявление сделал в интервью изданию *Gazeta Polska* глава правящей в Польше партии «Право и справедливость» Я. Качиньский.

■ Я. Качиньский заявил, что повышение цен на газ в Европе связано с действиями России, и это серьезно меняет ситуацию с энергетической безопасностью в Европе. «По меньшей мере часть так называемой зеленой политики – это безумие» ■

– отметил политик.

Сейчас цены на энергоносители сильно ударили по ряду стран ЕС, и «их граждане просто не согласятся повышать их и дальше во имя каких-то бездоказательных теорий», – заявил Я. Качиньский.

Политик также отметил недовольство неравенством политики внутри ЕС: «Оказывается, что в Польше уголь вредный, а в Германии более экологичен. Польская шахта разрушает окружающую среду и якобы портит состояние воды, а чешская или немецкая шахта для нее благоприятна. Так работает жесткая игра за интересы своей страны».

ЛУКОЙЛ заручился поддержкой Татарстана в расширении здесь своей сети АЗС

Татарстан и ЛУКОЙЛ намерены взаимодействовать в области геологического изучения недр, добычи и переработки углеводородного сырья, развития системы нефтепродуктообеспечения, а также производственной и социальной инфраструктуры.



Соглашение о сотрудничестве в Москве подписали президент Татарстана Рустам Минниханов и президент ПАО «ЛУКОЙЛ» Вагит Алекперов. Об этом Информагентство «Девон» узнало из сообщений пресс-служб обеих сторон.

В новом соглашении говорится, что стороны будут проводить единую научно-техническую политику в сфере внедрения прогрессивной техники и технологий добычи, транспортировки и переработки углеводородного сырья.

ЛУКОЙЛ продолжит строительство и реконструкцию автозаправочных станций. Татарстан, в свою очередь, окажет содействие в предоставлении соответствующих участков. Отдельным пунктом соглашения прописана разработка

программы экологической безопасности при реализации проектов.

■ ■ ■ **«ЛУКОЙЛ» начал работать в Татарстане в 1995 году. В 2018 году компания добыла 15 млн тонн нефти на 24 месторождениях республики.** ■ ■ ■

В республике также работает сеть АЗС «ЛУКОЙЛ-Уралнефтепродукт» (порядка 37 АЗС).

iadevon.ru

Новак заявил, что кабмин займется балансировкой рынка независимых АЗС

Правительство будет принимать меры для балансировки рынка независимых АЗС, сообщил вице-премьер РФ Александр Новак.



«Конечно, на рынке должны быть не только заправки, принадлежащие крупным нефтяным компаниям, но и независимым. У нас в стране примерно 25 тысяч заправок, из них порядка 15 тысяч принадлежит крупным компаниям и 10 тысяч – это независимые компании, автозаправочные станции, это малый и средний бизнес, по сути дела. И, соответственно, для малого и среднего бизнеса это большая часть рабочих мест. Второе, независимые заправки работают часто в тех удаленных населенных пунктах, в которые не доходят крупные компании, и там занимаются обеспечением нефтепродуктами потребителей. И поэтому это, конечно, тот сегмент, который необходимо сохранять, и мы это будем делать, мы и сегодня этим занимаемся, поэтому будем обязательно ситуацию не только мониторить, но и принимать меры, которые позволяли бы сбалансировать этот рынок и для независимых компаний», – сказал он в интервью радиостанции Business FM. Новак отметил, что демпфирующий механизм эффективно работает. «Текущий год еще раз подтверждает: он работает, поскольку у нас цены на нефтепродукты на автозаправочных станциях растут в пределах инфляции, в то время как за этот период, как вы видите, цены на нефть вышли уже на \$84 с учетом курса. Этот демпфирующий механизм позволяет сегодня уменьшать тот уровень цен, который мог бы быть, если бы этого

механизма не было. То есть на сегодняшний день рублей на 10 цена была бы выше на заправках, если бы не работал демпфирующий механизм. Он позволяет нам иметь на заправках цены на уровне не выше инфляции, и это основная его заслуга», – сказал вице-премьер.

Новак подчеркнул, что для независимых операторов АЗС ситуация несколько хуже, они вынуждены покупать топливо на бирже по тем ценам, которые на ней складываются. «Но правительство проводит большую работу с тем, чтобы цены на бирже не росли, чтобы обеспечивался достаточно большой объем продукции, обеспечивающий удовлетворение спроса, то есть было предложение. Буквально в ежедневном режиме министерство энергетики проводит рабочую группу и взаимодействует с нефтяными компаниями для того, чтобы координировать эту работу, не допускать дефицита на рынке, и чтобы спрос удовлетворялся предложением», – сказал Новак.

«Поэтому результаты есть, у нас за последние два месяца на бирже цены частично даже снизились относительно пиковых значений, которые мы наблюдали в июне-июле месяцах, это, кстати, идет на пользу тем же независимым АЗС. Такая работа действительно проводится правительством, министерством энергетики, держится на контроле совместно с Федеральной антимонопольной службой. Хотя, конечно, я еще раз повторю, что гораздо тяжелее переносить высокие цены тем компаниям, которые относятся к независимым АЗС», – подчеркнул он.

Как сообщалось, Российский топливный союз (объединяет розничных операторов топливного рынка) направил письмо премьер-министру РФ Михаилу Мишустину в связи с ухудшением ценообразования на рынке моторных топлив, в котором предлагает ряд мер, в том числе – повышение экспортной пошлины на нефтепродукты.

РТС в своем письме, которое есть в распоряжении «Интерфакса», отмечает, что

весь 2021 год АЗС России вынуждены работать в условиях диспаритета оптовых и розничных цен, при котором оптовые цены практически сравниваются с розничными, а в ряде регионов даже превышают их. Так, с середины декабря 2020 года биржевые цены выросли по бензину АИ-92 на 25,6%, по АИ-95 – на 29,7%, по дизельному топливу – на 19,7%. Розничные же цены за этот период выросли в среднем по бензинам на 4,6–4,9%, по дизтопливу – на 3%. По словам РТС, регуляторы принимают меры на топливном рынке (растут производство и отгрузки топлива на внутренний рынок, незначительно увеличены нормативы обязательных продаж на бирже, внесены корректировки в демпфирующий механизм по бензинам и т.д.). Однако этих мер оказалось недостаточно, и ситуация с ценообразованием продолжает ухудшаться.

■  РТС в числе дальнейших мер полагает необходимым увеличение нормативов биржевых продаж минимум до 15% по бензинам и до 10% по дизельному топливу от объема производства; устранение покупок товара в основную торговую сессию нефтяными компаниями и аффилированными с ними лицами непосредственно или через третьих лиц; исполнение поручения правительства РФ, данное почти два года назад, о субсидирования железнодорожных перевозок топлива на Дальний Восток. ■ 

«Башнефть» продает 187 АЗС за 28,85 млрд рублей

Компания «Башнефть-розница» выставила на продажу 187 АЗС в Башкирии и Оренбургской областью общей минимальной стоимостью 28,85 млрд руб.



Заявки от претендентов на покупку активов принимались на портале «Тэк-торг» с 16 до 21 октября, отмечается в сообщении компании. Стоимость заправок, каждая из которых выделена в отдельный лот, варьируется от 15 млн до 538 млн руб. (в Иглинском районе, на трассе М6).

Договор купли-продажи будет заключен с покупателем, который перечислит за заправку (каждая выделена в отдельный лот) 100% ее стоимости в течение 10 дней. При этом организатор оставил за собой право отказаться от всех предложений участников и от проведения тендера на любом этапе.

На 19 октября ранее АНК «Башнефть» назначила тендер по продаже 23 АЗС, расположенных в Башкирии, Оренбургской, Курганской, Ульяновской и Самарской областях. Общая цена имущества была определена в 1,84 млрд руб., стоимость каждой АЗС варьируется от 15 млн до 230 млн руб.

Продать более ста АЗС в семи регионах «Башнефти» рекомендовала в 2018 году Федеральная антимонопольная служба (ФАС). Это было одним из условий одобрения сделки по продаже контрольного пакета акций АНК компании «Роснефть».

По состоянию на 31 декабря 2019 сбытовая сеть «Башнефти» состояла из 543 действующих АЗС.

kommersant.ru

«ОККО» ведет переговоры по покупке «Коло».

Зачем сети автозаправок магазины совладельца АТБ

В июне 2021-го сеть «Коло» достигла отметки в 250 магазинов. Примерно в это время начались переговоры о ее продаже. «Переговоры начались в начале лета и уже должны быть на финальной стадии, – рассказал Forbes на условиях анонимности топ-менеджер инвесткомпания. – Скорее всего, они продают весь бизнес».



Претендент на покупку актива – АЗС «ОККО» бизнесмена Виталия Антонова, состояние которого Forbes Украина в 2021-м оценил в \$385 млн. Его сеть насчитывает 415 автозаправок, на которых расположены кафе и магазины. Информацию о потенциальном соглашении на условиях анонимности Forbes предоставили три источника: топ-менеджер компании из сферы коммерческой недвижимости и два топ-менеджера консалтинговой и инвесткомпания. Forbes Украина оценивает стоимость сделки в \$15–20 млн.

■ ■ ■ **Соучредитель «Коло» Сергей Войцеховский не подтвердил и не опроверг переговоры. «Сейчас эра партнерства и экосистемной логики. Мы ведем переговоры с большим количеством компаний, – ответил Войцеховский на вопрос Forbes. – Но комментируем только то, что произошло. Могу лишь прокомментировать, что мы никому ничего не продали».** ■ ■ ■

Похожий ответ Forbes получил и от исполнительного директора сети «Коло» Марины Сергиенко. «Время от времени рассматриваем предложения различных компаний, ведь это бизнес, – говорится в ответе. – Но наша основная цель – максимальное удовлетворение потребностей наших клиентов – не изменится в будущем независимо от того, будет ли это самостоятельно или в партнерстве с другими ритейлерами Украины». По данным «СПАРК-Интерфакс», основанную в 2017 году сеть «Коло» развивает компания ООО «Аритейл», 90% которой принадлежат акционерному обществу «Магнитар», 10% – кипрской B. V. Eternity Holdings Limited. Источники на рынке связывают ритейлера с одним из совладельцев крупнейшей сети «АТБ-Маркет» Геннадием Буткевичем, состояние которого в 2021-м Forbes оценил в \$530 млн. В системе YouControl бизнесмен значится конечным бенефициарным владельцем ООО «Аритейл».

«Они пытались создать операционно прибыльный бизнес, но, скорее всего, не достигли ожидаемого финансового результата», – говорит топ-менеджер компании из сферы коммерческой недвижимости.

■ ■ ■ **Выручка «Коло» в 2020 году, по данным «СПАРК-Интерфакс», достигла 1,2 млрд грн, убытки – 82,7 млн грн. Сеть работает в формате «магазин у дома», которых в целом на рынке в июне 2021-го, по данным GT Partners, насчитывалось 1072. Более чем за четыре года «Коло» расширилась до 252 магазинов (данные по состоянию на июнь 2021). Отметку в 100 магазинов пересекла в 2019-м, 200-й маркет открылся в октябре 2020-го. ■ ■ ■**

«У них очень быстрое расширение, когда такое происходит, всегда много ошибок, – объясняет топ-менеджер компании из сферы коммерческой недвижимости на условиях анонимности. – Есть магазины, где они точно попали в цель, но, по моему мнению, не всегда брали лучшие помещения в локациях, именно поэтому не все магазины прибыльны».

В ОККО Group рассматривают различные варианты развития, в том числе в розничной торговле. «Но говорить однозначно, как будет выглядеть этот путь развития и с какими из известных отечественных или международных брендов он будет связан, пока преждевременно», – сообщают в пресс-службе компании. В апреле 2021-го «ОККО», по данным издания Retailers, вела переговоры о покупке франшизы американской сети быстрого питания Burger King. И даже искала управленческую команду и помещения под будущие заведения. В сети АЗС, которая развивает около 30 ресторанов под брендами A la minute, Pasta Mia и Meiwei, тогда официально сотрудничество с американской компанией не подтвердили, но и не опровергли. «Коло» может быть хорошей альтернативой Burger King», – говорит топ-менеджер инвесткомпания. По его словам, в сети много магазинов, а в ОККО много заправок, на которых их можно открыть.

Другой топ-менеджер на условиях анонимности говорит, что за счет магазинов формата «у дома» «ОККО» расширит свое присутствие в Киеве. «Но вопрос: насколько это ликвидно, – объясняет

топ-менеджер компании из сферы коммерческой недвижимости. «Коло» – заметный на рынке ритейла бренд, но мне кажется, что он не сверхприбыльный. Его создавали для того, чтобы попробовать, насколько финансово выгодный формат и можно ли его масштабировать».

forbes.ua

Aramco, Total запускают первые две станции

Saudi Aramco и французская нефтяная компания TotalEnergies запустили свою розничную сеть в рамках совместного предприятия с фондом в 1 миллиард долларов. Обе компании открыли первые две станции обслуживания в столице Эр-Рияде и Сайхате в рамках плана по расширению сети по всему региону.



«Вместе с нашим давним партнером TotalEnergies мы создаем сеть премиум-класса, которая расширит опыт автомобилистов и путешественников Саудовской Аравии. По мере того, как Королевство расширяет туристические проекты, мы можем ожидать увеличения внутренних поездок, а также спроса на гостеприимство и туристические услуги» – сказал Амин Насер, генеральный директор Aramco.

«Открытие этих двух первых станций – еще один шаг вперед в подтверждении нашего давнего партнерства с Aramco после наших совместных инвестиций в SATORP с 2008 года», – прокомментировал Патрик Пуянне, председатель и главный исполнительный директор TotalEnergies.

■ ■ ■ Эта новость появилась через два года после объявления Emirates National Oil Co. (ENOC) об инвестициях в размере примерно 2,2 миллиарда дирхамов. Государственная компания Дубая согласилась купить 20 станций в Саудовской Аравии, чтобы поддержать расширение своей сети вместе с Объединенными Арабскими Эмиратами для удовлетворения своих потребностей в топливе. ■ ■ ■

nefterynok.info

«Роснефть» запустила программу развития НПЗ в Индии стоимостью \$750 млн

Индийская компания Nayara Energy, 49,13% акций которой принадлежит «Роснефти», реализует программу развития нефтехимического производства на сумму \$750 млн, заявил главный исполнительный директор «Роснефти» Игорь Сечин в ходе встречи премьер-министра Индии Нарендры Моди с главами мировых нефтегазовых компаний. Сечин принял участие в мероприятии в онлайн-формате, среди приглашенных также были генсек ОПЕК Мохаммед Баркиндо, исполнительный директор Международного энергетического агентства Фатих Бирол, главный исполнительный директор ВР Бернард Луни, президент Saudi Aramco Амин Нассер и др.

«Мы уверены в долгосрочном потенциале индийского рынка и поэтому в 2017 году приобрели долю в Nayara Energy. Эта сделка остается крупнейшей прямой зарубежной инвестицией в нефтегазовый сектор вашей страны. Мы расширяем наши инвестиции в индийскую экономику, увеличив сеть АЗС до 6300 станций, запущена масштабная программа развития нефтехимического производства с инвестициями порядка \$750 млн на реализуемом сейчас этапе», — отметил он.

В состав Nayara Energy входит второй по величине НПЗ в Индии мощностью 20 млн т в год. Индийская компания уже приступила к реализации программы развития НПЗ: в рамках первого этапа планируется строительство установок для производства полипропилена мощностью до 450 000 т в год. В состав бизнеса Nayara Energy также входит глубоководный порт, который может принимать сверхбольшие танкеры класса VLCC, и одна из крупнейших в Индии розничных сетей.

В ходе встречи Сечин также заявил о возросшей важности долгосрочных контрактов на рынке энергоносителей.

«Роснефть» имеет большой опыт работы по долгосрочным контрактам, и развитие вертикально интегрированного сотрудничества с индийскими партнерами по всей цепочке создания стоимости — от новых проектов в разведке и добыче в России с совместным управлением потоками продукции — позволило бы укрепить энергетическую безопасность Индии», — заявил Сечин. По его словам, ситуация на газовом рынке подтверждает возросшую важность долгосрочных контрактов, так как



резкий рост цен на газ в настоящее время угрожает экономической стабильности и энергобезопасности.

По оценке Международного энергетического агентства, которая приводится в сообщении «Роснефти», к 2050 году доля Индии в мировом потреблении нефти может вырасти с текущих 5% до 9-12%, в мировом потреблении газа — с 1,6 до 4-5%.

Сечин подчеркнул, что ведущие нефтегазовые компании Индии — ONGC, Indian Oil, Oil India, Bharat Petroresources — инвестируют в крупнейшие российские проекты «Роснефти», такие как «Ванкорнефть», «Таас-Юрх», «Сахалин-1». «При этом есть и новые проекты — такие как флагманский проект «Роснефти» с углеродным следом на 75% ниже, чем у других крупных нефтяных гринфилд-проектов в мире», — добавил глава «Роснефти».

vedomosti.ru

На Сахалине готовят проект для выпуска бензина из газового конденсата

Сахалинская область разработает технико-экономический анализ проекта производства бензина, дизтоплива и авиакеросина из газового конденсата. По его итогам региональные власти и «Газпром» определят возможные конфигурации завода.

В среду, 20 октября, губернатор Сахалинской области Валерий Лимаренко и зампред правления «Газпрома» Виталий Маркелов подписали соглашение о сотрудничестве по реализации инвестиционных проектов в сфере производства жидких видов топлива (бензина, дизтоплива и авиакеросина) из газового конденсата. Об этом сообщила пресс-служба региональных властей и подтвердил РБК представитель «Газпрома».

Незадолго до этого президент Владимир Путин поручил Лимаренко, предправления «Газпрома» Алексею Миллеру и премьеру Михаилу Мишустину до 1 ноября рассмотреть вопрос «о целесообразности организации производства авиационного керосина, бензина и дизельного топлива на территории Сахалинской области, в том числе с использованием в качестве сырья газового конденсата».

В соответствии с документом, подписанным главой Сахалинской области и Маркеловым, стороны изучат возможность строительства на Сахалине завода по производству топлива из газового конденсата. Сахалинская область разработает технико-экономический анализ проекта, по результатам которого партнеры определят возможные конфигурации и основные технико-технологические параметры завода и оценят экономическую целесообразность реализации проекта.

«Газпром» и его «дочка» «Газпром нефть» уже производят бензин, дизтопливо, керосин и топливо для реактивных двигателей на нескольких заводах, включая Астраханский газоперерабатывающий завод (ГПЗ), Сургутский завод по стабилизации конденсата и Омский НПЗ. Но там в качестве сырья используется не только газовый конденсат, но и нефть.

В Дальневосточном федеральном округе газовый конденсат перерабатывают мини-



НПЗ — Якутская ТЭК и «Трансбункер» с годовым объемом переработки около 30 тыс. т и 600 тыс. т соответственно. Оба предприятия выпускают и отгружают на рынок региона дизельное топливо, а Якутская ТЭК — еще и бензин. Но Дальний Восток является несбалансированным по моторным топливам — спрос на бензин только на 55% покрывается продуктами местного производства, на керосин — всего на 20%, отмечает руководитель проектов ИГ «Петромаркет» Анна Лишневецкая. Сейчас это топливо привозят в регион не только с ближайших заводов — Ангарской НХК, Ачинского и Омского НПЗ, но даже и с заводов Приволжского федерального округа, что делает его только дороже из-за транспортных расходов, добавляет она.

«Надо сказать, что, если считать вопросы стоимости с точки зрения конкурентоспособности, конечно, мы со своим керосином не проходим здесь конкуренцию с другими странами Азиатско-Тихоокеанского региона», — признавал Лимаренко на совещании с Путиным по вопросам социально-экономического развития

Дальневосточного федерального округа, которое прошло во Владивостоке 2 сентября. По его итогам президент дал поручение изучить целесообразность строительства нового завода.

■ ■ ■ **«Сейчас цену горючего определяют факторы, на которые мы не можем влиять. В их числе цены на оптовом рынке и расходы по доставке», — отметил губернатор 20 октября (его слова передала пресс-служба). «[Благодаря строительству завода на базе газового конденсата] мы можем сделать цены на бензин и дизтопливо более доступными для автовладельцев. Еще один важный аспект — наша авиация может быть обеспечена керосином местного производства» ■ ■ ■**

— добавил он.

Понятно желание государства снизить цены в изолированном островном регионе за счет развития местного производства топлива при помощи строительства нового завода, замечает Лишневецкая. Однако есть риски, что строительство нового завода не сильно опустит цены, предупреждает она. «Скорее всего, рассматривается возможность строительства небольшого НПЗ, а значит, у него будут высокие операционные издержки на одну тонну перерабатываемого сырья, что будет препятствовать радикальному снижению оптовых цен на моторные топлива в регионе», — объясняет эксперт.

rbc.ru

На заправках Калифорнии растет предложение био-СУГ

Крупнейший в США розничный трейдер сжиженного углеводородного газа (СУГ/LPG) — компания U-Haul — уже второй год подряд закупает один миллион галлонов (3,78 млн л — ек) возобновляемого автогаза для продажи на своих калифорнийских заправках. Об этом передает auto-gas.net.

U-Haul продлила соглашение от 2020 года с национальным дистрибьютором Suburban Propane Partners, LP на поставку экологически чистого топлива на более чем 60 заправочных станций «Золотого штата».

Компания планирует, что предложение био-СУГ будет расширяться благодаря льготам на экологически чистое топливо в Калифорнии. Оно, используемое для заправки внедорожных транспортных средств и вилочных погрузчиков, обеспечивает чрезвычайно низкие выбросы углерода и производится с использованием возобновляемых ресурсов.

Как сообщал [enkorrr](http://enkorrr.ua), по состоянию на 1 января 2021 года общая производственная мощность 278 американских заводов по производству биотоплива достигла 21 млрд галлонов (79,38 млрд л) в год.

enkorrr.ua

■ ■ ■ **«Мы не могли упустить возможность предоставить нашим клиентам один из самых чистых и экологически безопасных энергоносителей, — сказал Дуайт Фарр, менеджер программы U-Haul LPG. — Мы с нетерпением ожидаем развития [производства и поставок] возобновляемого автогаза, чтобы в будущем расширить его [продажу] в Соединенных Штатах и Канаде».** ■ ■ ■

«Мы очень рады продолжить наше сотрудничество с U-Haul в сфере поставок возобновляемого СУГ в штате Калифорния, поддерживая наши коллективные усилия по снижению выбросов углерода в штате, — сказала Нандини Санкара, представитель Suburban Propane. — США ужесточают политику по сокращению выбросов парниковых газов, поэтому Suburban Propane стремится предоставлять инновационные решения и продукты для удовлетворения растущих потребностей».

В Вологодской области открылась интерактивная АЗС «Газпромнефть»

Объект расположен в поселке Майский на 10 км федеральной трассы А-119 — одной из крупнейших транспортных артерий России.



Станция работает по системе постоплаты, благодаря чему время пребывания на автозаправочной станции сокращается вдвое. Оплатить топливо водители могут как классическим способом, так и не выходя из автомобиля с помощью мобильного приложения «АЗС «Газпромнефть».

На АЗС расположены магазин, где представлено более 1700 наименований товаров, и фирменное кафе с широким ассортиментом свежей выпечки и ароматным кофе под собственной торговой маркой Drive Café.

Интерактивная АЗС «Газпромнефть» входит в состав нового придорожного комплекса, где также для клиентов представлены вместительное кафе, детская площадка и электростанция.

На АЗС в интерактивном формате представлены встроенные в экстерьер медиаэкраны, которые используются для коммуникации с клиентами. На автозаправочной станции применяются современные технологии — оборудование подключено к единому мониторинговому центру инфраструктуры, который в онлайн-режиме отслеживает исправность приборов и сохранность топлива. Внедренная на АЗС технология безоператорного приема нефтепродуктов обеспечивает непрерывную работу станции без остановки реализации отдельных видов топлива.

На АЗС автомобилистам доступно моторное топливо производства собственных нефтеперерабатывающих заводов «Газпром нефти»: бензины АИ-92 и 95, высокотехнологичное топливо G-Drive 95 и G-Drive 100, дизельное топливо «ОПТИ». К услугам клиентов работает шесть топливораздаточных колонок. Для скоростной заправки большегрузных автомобилей предусмотрены две выносные колонки. Из дополнительных сервисов представлены пункт бесплатной подкачки шин, Wi-Fi, кран с технической водой.

«Запуск новой АЗС сети «Газпромнефть» в современном интерактивном формате является важным этапом в развитии транспортной инфраструктуры Вологодской области, способствуя не только улучшению топливной обеспеченности региона, но и повышению комфорта автолюбителей. Новый объект на трассе А-119 стал второй интерактивной станцией сети «Газпромнефть» в области и 46-й в России. До конца 2023 года в Вологодской области планируется открыть еще две станции в новом интерактивном формате», — отметил руководитель сети АЗС «Газпромнефть» в России Олег Кузьменков.

Заправить автомобили смогут и владельцы электрокаров — на территории многофункционального комплекса размещена станция зарядки электромобилей. Для тех, кто долго в пути, открыто кафе «Баранка» (64 посадочных места) с комфортной детской площадкой.

■ ■ ■ «Предметом особой гордости для нас является одномоментный запуск федеральной трассы А-119 «Вологда — Медвежьегорск» и полноценного многофункционального дорожного комплекса, частью которого стал филиал «Кафе Баранка». Вместе с нашим партнером сетью АЗС «Газпромнефть» мы готовы предложить лучшую дорожную инфраструктуру и разрушить стереотип об отсутствии придорожного сервиса в нашей стране. Кроме того, важно отметить, что путешествия по России стали неотъемлемой частью нашей жизни, в связи с этим наша общая цель — сделать их максимально комфортными, безопасными и привлекательными для любой аудитории» ■ ■ ■

— сообщил генеральный директор ООО «Кафе Баранка» Владимир Красулин.

Shell увеличивает количество принадлежащих компании АЗС в США

Shell подписала соглашение о приобретении 248 АЗС под собственным брендом у группы компаний Landmark, чьи магазины повседневного спроса работают в Техасе под брендом Timewise.



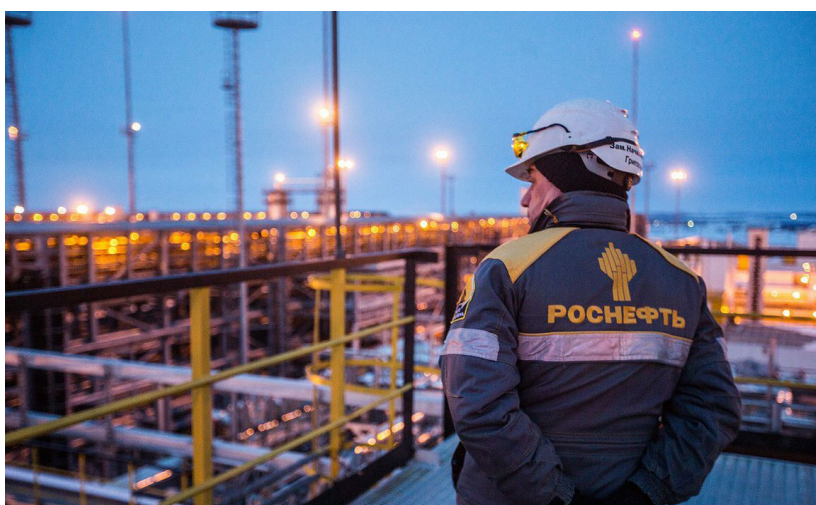
«Сегодняшнее объявление увеличивает наше присутствие на основном рынке и демонстрирует нашу стратегию роста в действии. Это приближает нас к большему количеству клиентов и укрепляет нашу способность удовлетворять их быстро меняющиеся потребности. Сделка также позволяет нам работать рука об руку с заказчиками, помогая формировать спрос на низкоуглеродные энергетические продукты и услуги, одновременно обеспечивая при этом рентабельную декарбонизацию», – сказал Хьюберт Виджевено, директор по сбыту продукции Shell.

Благодаря этому приобретению Shell расширит свое присутствие в розничной торговле на одном из основных рынков, где она расширит возможности заправки топливом (включая зарядку для электромобилей, водород, биотопливо и топливо премиум-класса с низким содержанием углерода) и повысит удобство предложения.

Ожидается, что при условии получения разрешения регулирующих органов и выполнения условий закрытия сделка будет завершена к концу года.

«Роснефть» продала «хвосты» на Сахалине, в Оренбурге, Нягани и Коми

«ННК-Ойл» увеличила свою долю в «РН-Северная нефть» (Республика Коми) с 84% до 100%, сообщил «Интерфакс». На прошлой неделе стало известно, что «ННК-Ойл» также довела свою долю в «Сахалинморнефтегазе» с 84% до 100%.



готовым взять на себя все социальные обязательства, сообщали «Интерфаксу» в компании. Речь идет об активах, расположенных на юге России, Сахалине, Волго-Уральском регионе, Тимано-Печоре и Западной Сибири. Ранее «Роснефть» уже продала ННК «Варьеганнефтегаз».

interfax.ru

Кроме того, «ННК-Ойл» стала владельцем актива ООО «Самаранефть», который был выделен из «Самаранефтегаза». В июле этого года структура «Роснефти» АО «Самаранефтегаз» перевела на свою новую «дочку» ООО «Самаранефть» лицензии на 42 участка в Самарской области для разведки и добычи полезных ископаемых (10 из них – для геологического изучения).

Помимо этого, на баланс «ННК-Ойл» перешло 100% ООО «Няганьнефть», ООО «Оренбург-нефть», ООО «РН-СахалинНИПИморнефть», сахалинские сервисные ООО «Сахалин-транспорт», ООО «Сахалин-бурение», ООО «Сахалин-ремонт НПО», ООО «Сахалин-сервис», а также ООО «Усинск-ремонт НПО» в Коми.

«Няганьнефть» и «Оренбург-нефть», как и «Самаранефть», были выделены в июле из других структур «Роснефти» – АО «РН-Няганьнефтегаз» и АО «Оренбургнефть».

В конце прошлого года «Роснефть» объявила, что в рамках оптимизации портфеля активов планирует заместить часть из них более качественными. Так, «Роснефть» приняла решение о продаже на рыночных условиях части объектов («хвостовых» активов – прим. ИА Дефон) российским нефтяным и нефтеперерабатывающим компаниям, нуждающимся в дополнительной добыче и готовым вкладываться в повышение эффективности и рост нефтеотдачи на зрелых месторождениях, а также

Jio-bp запускает свою первую мобильную станцию в Индии

Reliance Industries Limited (RIL) и совместное предприятие bp по топливу и мобильности Reliance BP Mobility Limited (RBML) запустили свою первую мобильную станцию под брендом Jio-bp в Навде, Нави Мумбаи, Махараштра.

Jio-bp создает сеть «мобильных станций», предлагающую клиентам несколько вариантов заправки, несмотря на сложные условия, вызванные пандемией. Существующая сеть из более чем 1400 станций будет переименована в Jio-bp, с расширением спектра услуг. Рынок топлива и транспорта в Индии быстро растет. Ожидается, что в ближайшие 20 лет это будет самый быстрорастущий рынок топлива в мире.

Мобильные станции Jio-bp предназначены для удовлетворения растущего спроса, предлагая ряд услуг для мобильных потребителей, включая топливо с добавками, зарядку электромобилей, прохладительные напитки и еду.

Jio-bp также создаст сеть станций зарядки электромобилей и станций замены аккумуляторов на своих станциях мобильности и других автономных местах - точках мобильности. Совместное предприятие стремится стать ведущим игроком в сфере инфраструктуры зарядки электромобилей в Индии.

Совместное предприятие будет предлагать сеть пунктов экспресс-замены масла в партнерстве с Castrol на своих мобильных станциях, предоставляя бесплатные тех. осмотры транспортных средств и услуги по замене масла с помощью профессионально подготовленных экспертов.

nefterynok.info

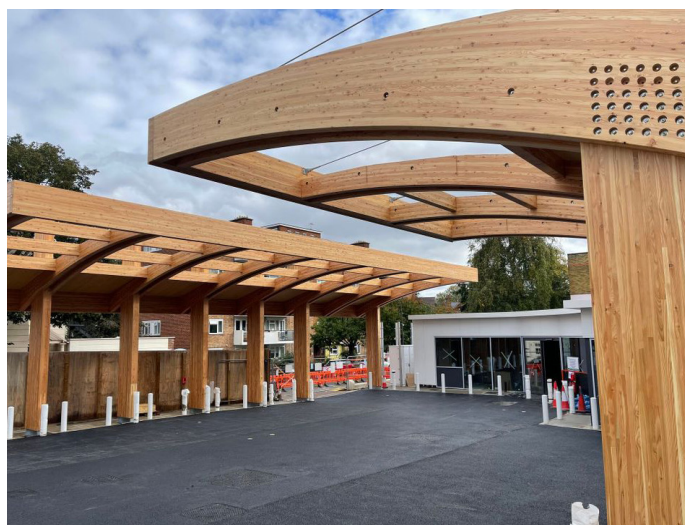


Shell строит зарядный центр для электромобилей

Впервые Shell полностью перестроит традиционную АЗС в хаб для электромобилей. Специализированный центр откроют в западном Лондоне в конце этого года или в начале 2022 года.



Станция будет иметь 10 зарядных устройств мощностью 175 кВт. Эти сверхбыстрые зарядки позволяют заряжать электромобили до трех раз быстрее, чем устройства на 50 кВт, которые заряжают аккумулятор до 80% за 30 минут. Проект, разработанный йоркширским архитектором Боуменом Райли, будет также включать в себя небольшой магазин Waitrose и



Costa Coffee, где водители смогут отдохнуть во время зарядки своих автомобилей.

Компания использует два сборных деревянных навеса из клееного бруса, полученного из экологически чистых лесов, чтобы создать структуру для фотоэлектрической системы, расположенной на ней. Солнечные панели BI-PV позволяют естественному свету проходить через навес, защищают клиентов от неблагоприятных погодных условий и генерируют возобновляемую энергию. Также применяется полностью устойчивая дренажная система за счет использования проницаемого покрытия и подземных водоотводящих резервуаров.



Важной вехой в проекте стала установка конструкций сборных навесов из клееного бруса Glulam Solar компанией HESS TIMBER.

superstation.pro

Кому не капает: как решить проблемы независимых АЗС

Представители независимых АЗС обратились к премьер-министру Мишустину с просьбой вмешаться в ситуацию с убыточностью розничного бизнеса на внутреннем топливном рынке. В Совете Федерации и Госдуме заверили, что проблемы частных АЗС действительно требуют решения. Между тем правительство уже задумалось о мерах с целью сохранения независимых АЗС, которые в инфраструктуре топливообеспечения страны занимают весьма значительное место. Подробности — в материале «Известий».



Сохранить конкуренцию

Правительство РФ намерено сохранить конкуренцию на рынке моторного топлива, поскольку необходимо создавать условия не только для крупных компаний, но также для малых и средних, что поможет удерживать рост цен в пределах инфляции. Об этом «Известиям» сообщил главный редактор информационно-аналитического департамента Центрального диспетчерского управления топливно-энергетического комплекса (филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго России) Александр Швед.

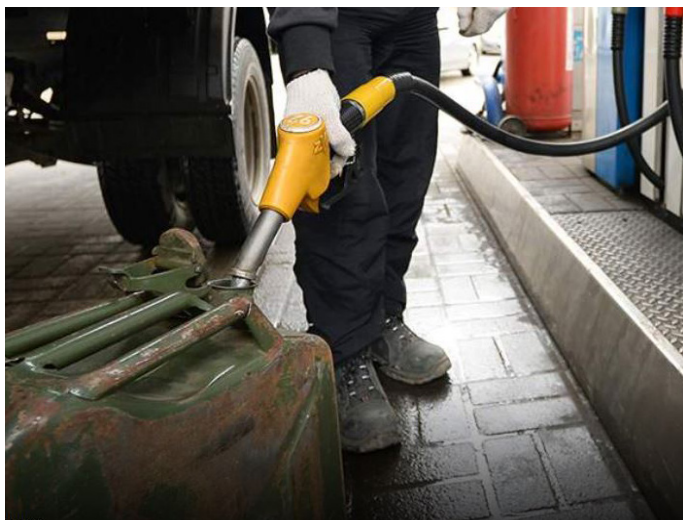
— Сейчас независимые АЗС нуждаются в поддержке правительства, так как конкурировать с вертикально интегрированными компаниями (ВИНК) объективно сложно, особенно если речь идет о государственных компаниях, — рассказал Александр Швед. — Государство будет создавать максимально благоприятные условия тем независимым АЗС, которые напрямую работают с крупными нефтяными компаниями и не создают

монополию на локальных региональных рынках. Речи о закрытии независимых АЗС в России не идет.

Как сообщил прессе вице-премьер Александр Новак, правительство займется балансировкой рынка независимых АЗС. Чиновник отметил, что в настоящее время у независимых операторов АЗС ситуация хуже, чем у ВИНКов, так как они вынуждены покупать топливо по биржевым ценам.

Дело в том, что перед этим Российский топливный союз направил письмо (есть в распоряжении «Известий») премьер-министру Мишустину касательно ухудшения ценообразования на рынке моторных топлив. В документе предложен ряд мер, в том числе повышение экспортной пошлины на нефтепродукты. Также РТС предлагает увеличить нормативы биржевых продаж минимум до 15% по бензинам и до 10% по дизелю от объема производства, устранение покупок товара в основную торговую сессию нефтяными компаниями и аффилированными с ними лицами непосредственно или через третьих лиц. Подчеркивается необходимость исполнения поручения федерального правительства, данного почти два года назад, в части субсидирования железнодорожных перевозок топлива на Дальний Восток.

— Сейчас правительство прежде всего обеспокоено пошатнувшимся состоянием заправочного бизнеса и, к сожалению, устранением собственной ошибки, — сказала управляющий партнер аналитического агентства WMT Consult Екатерина Косарева. — Ошибка заключалась в том, что независимых заправщиков не слышали в 2020 году, когда те



нефтепродуктов сложилась очень сложная ситуация именно в сегменте независимых АЗС, подтвердил «Известиям» и управляющий партнер ООО «Петролеум Трейдинг» Дьяченко Максим.

■ Проблема убыточности независимых АЗС оказывает негативное влияние и на потребителей. По информации от участников рынка, отдельные операторы независимых сетей АЗС, стараясь минимизировать убытки, если и не закрываются совсем, то отказываются от торговли АИ-92, как продукта, реализация которого приносит самые ощутимые убытки. Увы, но еще одним способом повысить маржинальность торговли топлив на АЗС для независимых операторов является торговля суррогатами автобензина и дизтоплива, рассказывают в «Петромаркете». «Известия» обратились за разъяснениями в Минэнерго, ФАС и в канцелярию заместителя председателя правительства России Александра Новака. Также «Известия» отправили запросы различным частным АЗС по всей стране, а также нескольким крупным ВИНКом. ■

просили хотя бы признать их пострадавшей от коронавируса отраслью, чтобы воспользоваться льготами, и реализовать предложенные ими меры. В итоге если АЗС крупных компаний в 2020 году в условиях коллапса рынка могли позволить себе работать в убыток, мелкие компании были вынуждены выживать.

По опросам участников рынка, независимые АЗС на фоне скачков оптовых цен только в течение января-февраля на 11% работали в убыток. Вся прибыль уходила на обеспечение нужд бизнеса (налоги и отчисления, зарплата сотрудников и т.д.).

— Рост оптовых цен в течение года на 20–30% уже нельзя игнорировать, — говорит специалист WMT Consult. — Один из представителей независимых АЗС назвал комфортную стоимость литра бензина — плюс 5–6 рублей к нынешней розничной цене. Правительство такого резкого повышения цен, разумеется, не допустит, поэтому назрела необходимость заняться этой отраслью адресно.

Представитель ООО «УссурНефтеПродукт» Анна Иванова характеризовала условия, в которых приходится работать независимым АЗС, как «демпинг».

— Розничные сети независимых АЗС зажаты в тиски между негласно регулируемыми, в пределах инфляции, ценами на АЗС ВИНК и крупнооптовыми ценами, сформированными по результатам биржевых торгов, которые в наших реалиях не являются рыночными, — говорит Анна Иванова. — Так как процесс ценообразования регулируется предложением от производителей, учредителями биржи и с помощью манипулирования объемами продаж, особенно на дальневосточных базисах, цены в опте достигают максимальных значений, зачастую превышая розничные с учетом доставки товара до АЗС. То, что в 2021 году впервые в истории российского рынка

Нагрузка растет

Постоянный рост цен на нефтепродукты в России наблюдается с 2009 года, когда регуляторы стали активно вмешиваться в розничное ценообразование по принципу «инфляция минус», объяснил «Известиям» член Совета Федерации Геннадий Орденков.

— До этого периода мы наблюдали и рост, и падение цен на стелах вслед за динамикой нефти, — говорит сенатор. — Независимый сектор на рынке нефтепродуктов теряет свою долю год от года. По мнению предпринимателей, нет смысла строить новые заправки — эти инвестиции не окупятся. Налоговая нагрузка на внутренний рынок постоянно растет — акцизы на автомобильный бензин и дизельное топливо увеличились примерно в три раза с 2014 года, НДС был повышен на два процентных пункта. Член комитета Госдумы по энергетике Юрий Станкевич уточнил в беседе с «Известиями», что с 2018 года независимые АЗС находятся в рамках ценового диспаритета оптовых и розничных цен.

— С момента подписания так называемого «протокола Козака» и определения индикативных цен на мелком опте и на стеле АЗС, розничные цены стали контролироваться ФАС, — разъясняет депутат. — Таким образом, был заложен механизм ограничения розничных цен на бензин и дизельное топливо уровнем «инфляция плюс налоги». И с того момента регуляторы начали активно декларировать, что они добились сдерживания роста цен на уровне инфляции, а иногда и ниже. Так случилось, что ряд вопросов, в том числе порученных к проработке лично президентом РФ, до сих пор не решен.

По словам Станкевича, по сей день открыт вопрос с субсидированием перевозок топлива на Дальний Восток, не решен вопрос с разрешением торговли на АЗС слабоалкогольной продукцией, не увеличены

до необходимых и реальных цифр обязательные нормы реализации на бирже, не решен вопрос с ограничениями нагрузки на ось, что ведет к перепробегам и дополнительным затратам при перевозке топлива с нефтебаз до АЗС автотранспортом, и множество других вопросов. Исправить ситуацию с убыточностью розничной реализации топлива можно, отпустив розничные цены или любым способом воздействуя на оптовые (например, при помощи корректировки «демпфера»), считает руководитель проектов ИГ «Петромаркет» Анна Лишневецкая. В свою очередь, коммерческий директор «ОМТ-Консалт» Радик Саитов ожидает, что правительство РФ в ближайшее время пойдет на меры, которые «будут направлены на биржевую торговлю».

В ряду проблем

На сегодняшний день в России работают порядка 27 тыс. автозаправочных станций. Примерно 33–35% от этого количества принадлежат ВИНКом, а также «Газпрому», остальное — независимым игрокам. Такие данные предоставил «Известиям» Институт национальной энергетики. Однако по сведениям ОМТ-Консалт, по итогам 2020 года в РФ действовало 23 тыс. АЗС. Из них 14 850 принадлежат независимым АЗС (65%), и их доля в реализации моторного топлива в РФ составляет 31%.

— При этом в объеме реализации моторных топлив пропорция противоположная: независимые реализуют лишь 30–40%, — рассказывает заместитель генерального директора Института национальной энергетики Александр Фролов. — Около половины всего бензина и дизельного топлива в России реализуется через сеть заправочных станций всего трех крупных компаний. Подчеркну, что часть независимых игроков работает на рынке на уровне крупнейших сетей ВИНКов, — говорит он. — Но другая часть в силу разных причин старается зарабатывать исключительно на топливе. И для них оптовые цены являются критическими. Некоторые из этих игроков жалуются на невозможность предлагать потребителям среднерыночные цены и при этом зарабатывать. Фактически такие «топливоориентированные» заправки находятся на предыдущей стадии рыночного развития.

Но кроме проблемы, связанной с топливной составляющей (маржой) бизнеса, есть еще целый ряд проблем, с которыми большая часть рынка АЗС сталкивается сегодня, включая высокую стоимость банковского обслуживания, в частности эквайринга, добавил старший менеджер отдела инвестиций и рынков капитала КПМГ Евгений Шапин. На сегодняшний день



комиссия по данным видам услуг составляет 1,4% (для сравнения, мировой бенчмарк — 0,4%). С учетом того, что объем транзакций по картам может составлять до 70% от всего числа операций, данный вид расходов может быть весьма существен для отдельных игроков.

Сопутствующие АЗС

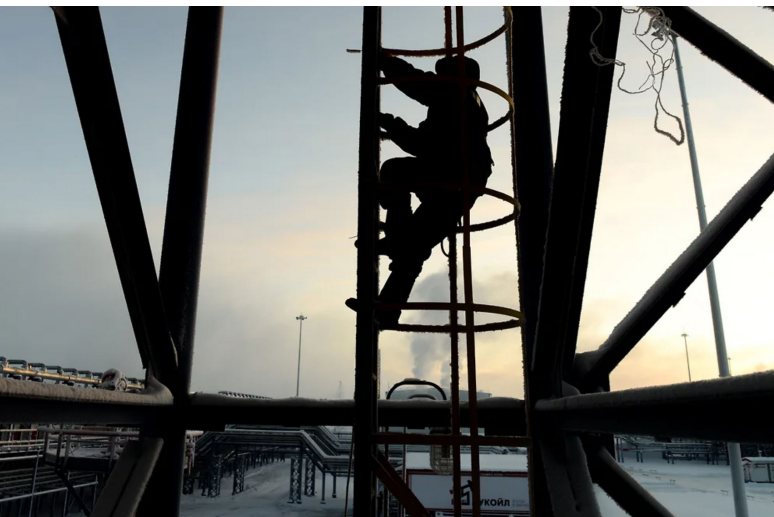
Проблемы независимым АЗС создает волатильность цен на топливном рынке, полагает член экспертного совета института развития технологий ТЭК (ИРТТЭК), руководитель проекта Tekfase Ирина Кезик. Если вертикально интегрированные компании более устойчивы к разнице цен на бирже и в рознице за счет своей структуры, то независимые испытывают проблемы в случае роста цен. Их маржинальность заметно снижается.

— Регуляторы постоянно рекомендуют увеличивать объемы, торгуемые на бирже, но этих мер недостаточно, — считает Ирина Кезик. — Объем продаж бензина через Санкт-Петербургскую международную товарно-сырьевую биржу (СПбМТСБ) в январе-августе составил 23,3% от общего объема производства в России при нормативе по приказу ФАС и Минэнерго в 11%. Тем не менее проблемы возникают.

Специалистка ИРТТЭК замечает, что участники рынка неоднократно призывали к отмене или пересмотру демпферного механизма, который работает на разнице между экспортной ценой топлива и индикативной внутренней ценой, размер которой закреплён в законодательстве и ежегодно индексируется на 5%. На взгляд Ирины Кезик, чтобы поддержать независимых игроков рынка, можно было бы разрешить продажу сопутствующих товаров, которые, по разным оценкам, приносят АЗС 60–65% прибыли.

О, майн газ

Российские нефтяники хотят заработать на майнинге



Минпромторг, Минцифры и ЦБ обсуждают проект российских нефтекомпаний по добыче на их месторождениях криптовалюты. Предприятия предложили использовать для этих целей попутный нефтяной газ (ПНГ), с помощью которого будет генерироваться электроэнергия для снабжения близлежащих центров обработки данных (ЦОД), необходимых для майнинга. Проект может быть интересен иностранным инвесторам, в первую очередь из Китая, где майнинг запрещен, полагают эксперты. В России же закон, регулирующий порядок оборота цифровых валют, все еще не принят.

“Ъ” ознакомился с письмом заместителя главы Минпромторга Василия Шпака от 7 сентября в Минцифры и ЦБ с просьбой дать свои отзывы на возможность использования российского оборудования на нефтяных месторождениях для майнинга криптовалюты. Речь идет о применении ПНГ для генерации электроэнергии. Она пойдет в близлежащие ЦОДы, на мощностях которых, в свою очередь, нефтяники смогут майнить криптовалюту. Минпромторг просит ЦБ сообщить, правомерна ли такая идея.

Реализация механизма должна повысить эффективность использования природного газа в тепловой генерации за счет гибридных модулей «добычи» цифровых валют, говорится в письме.

Для реализации проекта предполагается организовать в России производство соответствующих энергетических установок

с возможностью последующего экспорта.

В Минпромторге «Ъ» сообщили, что инициатива поступила от участников рынка и обсуждается с регуляторами. Законом «О цифровых финансовых активах», который вводит понятие цифровой валюты, предусмотрено, что порядок ее оборота должен быть урегулирован отдельными законами, «в настоящее время подходы к регулированию обсуждаются», пояснили «Ъ» в ЦБ. В Минцифры не ответили на запрос.

Собеседник «Ъ», близкий к Минпромторгу, говорит, что «одна из крупных российских нефтедобывающих компаний» хотела бы масштабировать свой проект по майнингу криптовалюты, «но этот сегмент находится в юридически серой зоне, и компания опасается негативной реакции ЦБ, поэтому обратилась в министерство, которое может обсудить риски с регулятором».

Официально такой проект есть только у «Газпром нефти»: в 2020 году компания запустила его на своем месторождении в Ханты-Мансийском АО.

За месяц партнерам компании удалось добыть 1,8 BTC, сообщал Forklog. В самой «Газпром нефти» отказались от комментариев.

По мнению главы Ассоциации участников отрасли ЦОДов Игоря Дорофеева, идея выглядит неоднозначно: «С одной стороны все логично: есть попутный газ, из которого можно генерировать энергию. Транспортировать ее нерентабельно, поэтому необходимо использовать на местах для собственных нужд». «Но, с другой стороны, это непрофильный для нефтяников бизнес и затратный с точки зрения обслуживания ЦОДов», — продолжает господин Дорофеев.

Сегодня в России нет запрета на майнинг, ограничен лишь оборот криптовалюты: она не может быть использована как средство платежа или обмена, поясняет председатель комиссии по правовому обеспечению цифровой экономики московского отделения Ассоциации юристов России Александр Журавлев.

По его мнению, возможны различные варианты, «например нефтяные компании могут создавать ЦОДы или предоставлять свои избыточные мощности в качестве «майнинг-отелей» для инвесторов из Китая, где законодательно запретили майнинг».

Но в этой конструкции есть серьезные риски, считает советник адвокатского бюро ЕПАМ Елена Авакян. В первую очередь, по ее словам, не ясна модель налогообложения: «Майнеры, которые арендуют ЦОДы, заработают определенную сумму, например, в биткойнах. С точки зрения российского законодательства, они не являются резидентами и поэтому должны платить налог на прибыль не в России, а в Китае. Но там они юридически не смогут этого сделать: майнинг же в этой стране запрещен». Если китайский регулятор узнает, что резидент страны занимается майнингом, пусть и за рубежом, предупреждает Елена Авакян, тот может попасть под уголовное преследование.

kommersant.ru

Александр Лукашенко: Беларуси нужны электромобили!

Республика Беларусь с учетом запуска БелАЭС получила «серьезный объем электроэнергии». В связи с этим, а также из-за отсутствия достаточных собственных запасов нефти республике необходимо наращивать долю электромобилей (EV) и расширять инфраструктуру для их зарядки. Об этом на совещании с членами правительства заявил Александр Лукашенко, пишет [ang1](#).



указ «О стимулировании использования электромобилей», который создает благоприятные условия для ввоза EV. В частности, отменена ввозная пошлина и обнулена ставка НДС. Кроме того, указом приняты меры для развития необходимой инфраструктуры зарядных станций. До 2025 г. владельцы электромобилей освобождены от оплаты парковки на местах, находящихся в коммунальной собственности.

[enkorrr.ua](#)

«Это насущная необходимость и для нас. Как с позиции отсутствия достаточных объемов собственной нефти, так и с учетом запуска Белорусской АЭС», — цитирует его агентство «БелТА». Лукашенко напомнил, что около года назад принято решение предоставить льготы для повышения заинтересованности населения в приобретении электромобилей. «Теперь назрела необходимость введения дополнительных стимулов», — заявил он.

Лукашенко добавил, что должна развиваться и инфраструктура зарядных станций. «На сегодняшний день лишь около 10% АЗС предоставляют такую услугу. Надо значительно больше. Задача <...> поставлена, все вопросы решены, ничего больше его не сдерживает для того, чтобы наращивать такие мощности», — сказал он. По словам Лукашенко, кроме сугубо экономических аспектов, немаловажно и экологическое измерение этой проблемы. В прошлом году в Беларуси был подписан

ABB запустили самую быструю электрозарядку на рынке

ABB, мировой лидер в области инфраструктуры для электромобилей, запускает зарядное устройство для электромобилей, которое может обеспечить «самую быструю зарядку на рынке», заявляет компания.

Новое решение ABB, получившее название «Terra 360», представляет собой модульное зарядное устройство, которое может одновременно заряжать до четырех автомобилей с динамическим распределением мощности. По данным ABB, новое зарядное устройство имеет максимальную мощность 360 кВт и способно полностью зарядить электромобиль максимум за 15 минут.

Terra 360, доступная в Европе с конца 2021 года и в регионах США, Латинской Америки и Азиатско-Тихоокеанского региона в 2022 году, будет подходить для заправочных станций, магазинов и магазинов, а также коммерческих помещений организации.

Согласно ABB, зарядные устройства будут настраиваемыми, и будет возможность включить встроенный 27-дюймовый рекламный экран для воспроизведения видео и изображений.

ABB предлагает решения для зарядки и электрификации электромобилей, электрических и гибридных автобусов, фургонов, грузовиков, кораблей и железных дорог. Компания вышла на рынок электромобилей еще в 2010 году и сегодня продала более 460 000 зарядных устройств для электромобилей на более чем 88 рынках; более 21 000 быстрых зарядных устройств постоянного тока и 440 000 зарядных устройств переменного тока.

Зарядные устройства высокой мощности ABB уже внедряются по всему миру в рамках партнерства компании с международными операторами зарядки, такими как IONITY и Electrify America.

nefterynok.info

GripHero на пистолете ТРК повышает безопасность клиентов

Одноразовые средства защиты рук GripHero являются антистатическими, биоразлагаемыми и предназначены для использования с моторным топливом. Они обеспечивают дополнительный уровень защиты, сводя к минимуму контакт и потенциальную передачу микробов при использовании топливораздаточных колонок.



GripHero совершил революцию в защите рук на АЗС, предлагая самый легкий, простой в использовании и удобный способ защиты водителей и поддержание чистоты рук при заправке. Самые экологически чистые перчатки в мире GripHero изготовлены из 100% переработанного пластика, обеспечивая значительное сокращение выбросов CO₂ на 94% и статическую безопасность во взрывоопасных зонах, по сравнению со стандартными перчатками. Кроме того, предлагаются также контейнеры для сбора с целью последующей утилизации и переработки использованных перчаток. Для оптовых заказчиков они доступны в любом цвете, с нанесением логотипом и надписей.

Мир после коронавируса требует новых стандартов гигиены рук, в тоже время изменились ожидания клиентов и сотрудников АЗС. Отмеченная множеством наград система GripHero обеспечивает защиту водителей при заправке топливом, делая ее проще, чище

и экологичнее. Она позволяет радикально снизить воздействие на окружающую среду, обеспечивая при этом передовым опытом в области предупреждения и борьбе с болезнями. Специальные насадки на пистолет ТРК GripHero разработаны и производятся из самых прочных и эластичных материалов доступных на рынке. Они обладают полной защитой от несанкционированного доступа (несанкционированное открывания), топливостойкие, для любой погоды климата, защита от ультрафиолета предотвращает обесцвечивание, ударопрочные.

■ В Великобритании с одним топливораздаточным пистолетом каждую неделю в среднем могут взаимодействовать более 200 человек, каждый из которых держится за нее до 3 минут. Так что, это все равно, что пожать руки 200 человек, которые еще не вымыли руки. ■

Доказано, что пистолеты ТРК в 11000 раз более загрязнены бактериями и вирусами, чем сиденья унитаза! Эти микробы также

не являются дружественными – 50% из них называются «грамположительными кокками», которые угрожают кожными заболеваниями, токсическому шоку и даже болезням, которые становятся устойчивыми к антибиотикам, например пневмонии. При таком уровне риска для здоровья профилактика намного лучше, чем попытки лечения.

Смола для картриджей R100 производится путем рециклинга пластмасс по принципу «открытого цикла» (включая пластиковые бутылки, пластиковые пакеты, обрезки пластиковых перчаток, пластиковую упаковку и контейнеры) и полностью соответствует требованиям ЕС для одноразового использования и превышает их.

Эквивалент более 600 пластиковых бутылок (размер 500 мл) перерабатывается для изготовления 1 блока защитных картриджей GripHero R100. Вместо того, чтобы выбрасывать эти бутылки в отходы или засорять окружающую среду и океаны, они служат новой цели – каждый блок картриджей R100 защищает здоровье и благополучие 8500 автомобилистов от бактерий, вирусов и канцерогенов, присутствующих на топливных пистолетах на автозаправочных станциях.

superstation.pro

7-Eleven появится в Индии

Первый магазин 7-Eleven в Индии должен открыться на этой неделе в Мумбаи, крупнейшем городе Индии. Открытый 7-India Convenience Retail Limited, 100-процентной дочерней компанией Reliance Retail Ventures Limited (RRVL), это первый из ряда магазинов, открытие которых ожидается в конце этого года в кластере Большого Мумбаи.



«Индия – вторая по величине страна в мире с одной из самых быстрорастущих экономик. Это идеальное время для крупнейшего в мире розничного продавца товаров повседневного спроса, чтобы войти в Индию», – сказал президент и руководитель 7-Eleven, Inc. Исполнительный директор Джо ДеПинто. «Наши стратегические отношения с Reliance Retail принесут удобные продукты и услуги 7-Eleven миллионам индийских потребителей, начиная с города Мумбаи».

По данным 7-Eleven, двухэтажный магазин площадью 1700 квадратных футов расположен в восточном пригороде Андхери в Мумбаи, где находятся международный аэропорт города, несколько железнодорожных станций и развлекательный центр Индии в Болливуде.

Этот магазин 7-Eleven будет предлагать классический ассортимент розничных продавцов, а также другие товары, специально созданные для местного рынка. Также здесь будет кафе.

RRVL через свою стопроцентную дочернюю компанию 7-India Convenience Retail Limited имеет генеральное соглашение о франшизе с 7-Eleven, Inc. на управление магазинами в Большом Мумбаи. В свою очередь, 7-Eleven поддержит RRVL в реализации и локализации своей розничной бизнес-модели.

■ ■ ■ Индия станет 18-й страной или регионом, где работают магазины 7-Eleven. Другие включают США, Канаду, Мексику, Японию, Таиланд, Южную Корею, Тайвань, Китай, Филиппины, Сингапур, Малайзию, Вьетнам, Камбоджу, Австралию, Норвегию, Швецию и Данию. ■ ■ ■

Соединенные Штаты, где компания 7-Eleven была основана почти 100 лет назад, пережили стремительный рост за последние несколько лет. В мае розничный торговец приобрел Speedway, расширив свое присутствие в магазинах в США почти на 4000 магазинов и увеличив количество своих международных магазинов до более чем 77000 точек по всему миру.

nefterynok.info

Toyota планирует использовать новейшие солнечные батареи в своих автомобилях

Концерн ранее поставил цель довести уровни продажи своих электромобилей, гибридных и водородных авто до 8 млн единиц в год к 2030 году



Японский концерн Toyota Motor намеревается в будущем начать использование высокотехнологичных солнечных батарей и систем на их основе в своих автомобилях. Об этом говорится в опубликованном во вторник компанией сообщении.

Отмечается, что крупнейший в стране автоконцерн совместно с Национальным институтом продвинутых промышленных наук и технологий займется разработкой новейших систем солнечных батарей, которые в перспективе можно было бы использовать в автомобилях. Подчеркивается, что главной задачей в этом деле будет повышение эффективности выработки энергии при снижении стоимости создания таких батарей и систем на их основе.

Ранее Toyota также поставила цель довести уровни продажи своих электромобилей, гибридных и водородных авто до 8 млн единиц в год к 2030 году на фоне стремления местных властей и бизнеса активно сокращать промышленные и автомобильные выбросы углекислоты. Правительство Японии в октябре прошлого года провозгласило, что к 2050 году страна придет к нулевому промышленному и автомобильному выбросу углекислоты. К 2030 году его предполагается сократить на 46% по сравнению с уровнем 2013 года.

«КазМунайГаз» запустит первую водородную АЗС в Казахстане

Нур-Султан. АО НК «КазМунайГаз» (КМГ), ТОО «Атырауский нефтеперерабатывающий завод» (АНПЗ) и ТОО «Эр Ликид Мунай Тех Газы» (подразделение Air Liquide) подписали меморандум о взаимопонимании. Он направлен на развитие водородных инициатив в Республике Казахстан в рамках задач по достижению углеродной нейтральности.



Документ предполагает взаимодействие сторон по организации водородных заправочных станций (ВЗС) для автомобилей с водородным двигателем, а также обеспечение ВЗС водородом соответствующего качества с действующих установок ТОО «Эр Ликид Мунай Тех Газы» на АНПЗ. Данная технология будет впервые представлена в Казахстане.

Пилотный проект включает два этапа. На первом этапе до конца марта 2022 года планируется установка мобильной водородной заправочной станции в городе Атырау, а также приобретение автобусов и легкового автотранспорта на водородных двигателях для перевозки работников АНПЗ. В рамках второго этапа к концу 2022 года совместно с ТОО «Эр Ликид Мунай Тех Газы» планируется завершить комплекс работ по обеспечению ВЗС водородом соответствующего качества и запуск стационарной водородной заправочной станции в Атырау.

«В соответствии с поручением главы государства по достижению углеродной нейтральности к 2060 году и в целом следуя общемировым

трендам, «КазМунайГаз» рассматривает развитие водородной энергетики, как одно из приоритетных направлений Программы декарбонизации компании в долгосрочной перспективе. Снижение углеродного следа от деятельности компаний способствует не только увеличению стоимости активов, но и повышает нашу инвестиционную привлекательность», – цитирует председателя правления КМГ Алика Айдарбаева Trend.

В настоящее время в КМГ актуализируется стратегия развития на 2022-2031 годы и одобрена Программа низкоуглеродного развития. КМГ поставил перед собой цель снизить выбросы CO₂ на 15% к 2031 году от уровня 2019 года, что составляет порядка 1,6 млн тонн CO₂.

angi.ru

Настоящее издание является
некоммерческим, издается
в познавательных целях.
Все права авторов представленных
материалов защищены.